

# Conceptos básicos de economía

## Productividad

La **productividad** se define como la imputación, que de la producción de un determinado bien, puede hacerse en relación a un factor productivo concreto. Las medidas de la productividad pretenden conocer la cantidad de output que es producida, en media, por los diferentes factores que intervienen en la producción. Para ello, se calcula el cociente entre el volumen total de producción y una magnitud representativa del factor cuya productividad se desea conocer.

La **productividad del factor trabajo** es la medida de la productividad más utilizada, dado lo sencillo de su cálculo e interpretación: cuánto output es producido, en media, por unidad de factor trabajo empleado en la producción. El valor de la productividad resultaría del cociente entre el volumen de producción y una medida del trabajo empleado (número de trabajadores o cantidad de horas-trabajo).

La **productividad del factor capital** representaría la cantidad de output producido, en media, por unidad de capital empleada en la producción. El cálculo de este indicador a nivel agregado es complejo; los debates en torno a la agregación del capital de la economía han estado especialmente presentes en la teoría económica y no han quedado zanjados.

La **productividad multifactorial** recoge los incrementos en la capacidad productiva de la economía que no son atribuibles a la contribución de los factores capital y trabajo; reflejaría por tanto los avances tecnológicos, cambios en la organización empresarial o mejoras en los canales de distribución de bienes y servicios. De esta manera, una aceleración de la tasa de crecimiento de la «productividad multifactorial» permite al factor trabajo ser más productivo, incluso si la relación capital/trabajo se mantiene constante. El cálculo de la «productividad multifactorial» exige, en primer lugar, definir una función de producción concreta. A continuación, se calcula la tasa de crecimiento de los factores capital y trabajo, sumando las tasas de crecimiento de cada uno, ponderadas por su aportación a la producción. Finalmente, todo incremento de la producción que no venga explicado por los factores capital y trabajo es imputable a un incremento en la «productividad multifactorial».

La medición de la productividad en la práctica no es sencilla. Un método habitualmente utilizado es el de la **productividad aparente**, que se obtiene al dividir el output total de la economía entre el número de empleados. No obstante, este método adolece de varios inconvenientes, entre los cuales puede destacarse que no incorpora las mejoras de calidad que se producen en los productos. Por otro lado, los episodios con un mayor crecimiento en el nivel de empleo suelen acompañarse de disminuciones en la productividad, siempre que la tasa de crecimiento de la producción no alcance la que corresponde al empleo.

Paralelamente, la medición de la productividad en la rama de los servicios (con independencia del indicador que se utilice) resulta muy compleja, dada la dificultad de cuantificar el output en términos físicos.



CONCEPTOS

# Indices del Boletín de Información Comercial Española



*Las publicaciones de  
Información Comercial Española  
constituyen el medio más adecuado  
de estar al día en los temas  
imprescindibles para la gestión y el  
análisis de la economía y del comercio*

*Información y venta: Paseo de la Castellana, 162-vestíbulo  
28071 Madrid. Teléf.: 349 36 33 - Fax: 91 349 36 34*

[www.revistasICE.com](http://www.revistasICE.com)